

REPREZENTANT VÂNZĂRI – BERS CLEANING SOLUTIONS

Pregătirea și experiența:

- studii superioare de specialitate;
- experiență de minim 2 ani într-un post similar din vânzări;
- capacitate foarte bună de comunicare și relaționare cu clienții, atenție distributivă, simț pentru detaliul semnificativ, capacitate rapidă de decizie;
- personalitate energică, gândire pozitivă, amabilitate și eficiență;
- cunoștințe avansate de limba engleză;
- cunoștințe operare PC (Windows, Microsoft Word și Excel, Internet);
- permis de conducere categoria B.

Responsabilități și sarcini:

Activități principale:

- administrarea și dezvoltarea portofoliului de clienți și de furnizori autohtoni și străini;
- prezentarea, promovarea și vânzarea produselor în conformitate cu standardele și politicile comerciale ale companiei;
- urmărirea realizării planului de vânzări lunar, trimestrial, anual;
- participarea la negocieri, întocmirea contractelor, monitorizarea derulării și finalizării acestora.
- Sarcini și îndatoriri specifice:
- stabilește și participă la întâlnirile cu clienții și/sau cu furnizorii;
- întocmește documentația premergătoare întâlnirilor;
- redactează rapoartele și procesele-verbale după întâlniri;
- întocmește documentele comerciale;
- înregistrează la zi mișcările de stocuri în fișele de magazie și le predă departamentului contabilitate.

Responsabilități ale postului:

- răspunde pentru calitatea aprovizionării clienților;
- răspunde de urmărirea încasării sumelor datorate de către clienți și de transmiterea documentelor de vânzare;
- este responsabil de întocmirea documentelor de transport-marfă conform normativelor;

- răspunde pentru modul în care se eliberează marfa (doar pe bază documentelor fiscale).
- participă activ la planificarea și implementarea strategiei de vânzări;
- urmărește derularea și finalizarea contractelor.